

Svår sjukdom starten till en framgångssaga

CARINA WALLMARK I RAGVALDSTRÄSK DRABBADES AV EN SVÅR CANCERSJUKDOM FÖR ÖVER FEM ÅR SEDAN. DEN SPRED SIG OCH LÄKARNA GAV HENNE INTE MER ÄN TVÅ MÅNADER ATT LEVA. TEXT: OLOF WIGREN

Men fast beslutsam om att trotsa den domen, satsade Carina och hennes kompis Ann Lindström på alternativa behandlingsmetoder. Det kretsade mycket kring bär. Och det blev både vändningen för sjukdomen och starten på en framgångssaga för deras gemensamma företag.

– Jag tänkte aldrig på att ge upp fastän oddsen var dåliga, säger Carina i dag.

Målsättningen var att hitta något som kunde stärka immunförsvaret och göra hennes kropp starkare.

– Jag och Ann sökte efter na-

turliga vägar att åstadkomma det här på. Vi har båda alltid varit intresserad av naturmedel och började där.

KANSKE EN KOMBINATION

Carina började dricka Mivotal, ta vitaminer och äta björkaska. Och bär.

– I bär finns det massor av antioxidanter som skyddar kroppen mot de fria radikaler som kan ställa till med stor skada.

Hon säger att hon inte med säkerhet vet vad som botade henne – för i dag är hon friskförklarad. Inte ens läkarna vet.

– Men min teori är att det är

både vitaminerna, mineralerna och antioxidanterna som hjälpt till i kombination med cellgift.

Även Anns pappa, som fick prostatacancer 2009, äter antioxidanter.

Mitt under sin process att besegra cancer startade Carina och Ann företaget immun.se som de etablerade som en webbshop och som en liten butik hemma i Ragvaldsträsk utanför Skellefteå.

EN STORSÄLJARE

Immun.se säljer hälsokost och bärpulver är en storsäljare.

– Vi säljer pulver som innehåller allting av bäret. Det handlar om bland annat blåbär, lingon, kråkbär, tranbär, aronia och havtorn. Även hjortron om skörden är gynnsam. Alla bär har olika egenskaper.

– Till skillnad mot produkter som består av bäreextrakt, innehåller vårt bärpulver allt som ger maximal effekt på kroppen, som till exempel oljor från kärnorna, säger Carina.

STADIG OMSÄTTNING-ÖKNING

immun.se är ett företag som ständigt ökar omsättningen.

– Kurvan pekar rakt uppåt, säger Ann Lindström. Vi jobbar heltid med verksamheten båda två, dessutom har vi kunnat anställa en person på halvtid.

– Vi har profilerat oss på internet och med annons på Aftonbladets nättidning, samt blivit omskrivna i en hel del reportage.

– Effektivast har det varit med god kundrespon. Nöjda kunder har berättat för sina vänner och bekanta, som också blivit kunder, och så har kundstocken växt, säger Ann.

Carina säger att hon ser en fortsatt mycket positiv utveckling för immun.se.

– För oss är kvalitén viktig, därför känns det bra att våra bär kommer från Sverige och Finland. Men vi siktar på enbart svenska bär med spårbarhet.

...”innehåller vårt bärpulver allt som ger maximal effekt på kroppen”...

– Visst finns det konkurrenter men vi var först med bärpulver och vi har ett bra försprång. Sedan vet våra kunder att vi är mycket seriösa och att våra produkter håller hög kvalitet. Det förtroende vi byggt upp hos våra kunder gör att de fortsätter handla av oss. ■



Carina Wallmark och Ann Lindström på immun.se

RENSNINGSMASKIN SKA UTVÄRDERAS



En bärrensningssmaskin har under hösten testats av Svensk Maskinprovning, SMP, i Umeå. Projektet är finansiellt stöttat av Jordbruksverket och har inneburit att bärproducenterna kunnat använda maskinen mot en ersättning av 20 kr per bärlåda. I gengäld har SMP begärt synpunkter på hur företagen tycker att det fungerat praktiskt.

– Vi är inte redo att göra en slutanalys riktigt än, men vi har ett ganska bra grepp ändå, säger Hans Arvidsson på SMP.

Det har visat sig att maskinen fungerat mycket bra för grovrensning och att företag som ökat maskinens fläkthastighet kunnat köra bären ett varv till och därmed fått en ännu finare rensning.

– Maskinen lämpar sig i nuvarande utförande för att rensa bort blad och liknande. Den kan för tillfället inte sortera ut olika bär som lingon och kråkbär ur ett parti blåbär. Den ger ett resultat som ger bär som passar bra för till exempel pressning av juice och liknande. Vill man uppnå en ännu finare rensning kan man komplettera den med olika kombinationsmoduler.

SMP vill nu få in även information från bärproducenterna om vilka användningsområden som de skulle vilja använda den till, för att gå vidare med projektet.

– Vi vill ju utveckla en maskin som på bästa sätt motsvarar det behov som finns, säger Hans Arvidsson. ■

SMP kontaktas via e-postadressen hans.arvidsson@smp.sp.se